



UNIVERSITAT  
ROVIRA I VIRGILI

FUNDACIÓ URV  
CENTRE DE FORMACIÓ PERMANENT

# Màster en Negocis Internacionals: Europa, Àsia i Amèrica Llatina



## Fitxa Tècnica

---

**Codi:**

MNIEAME-M1-2017-2

**Títol al que dóna dret:**

Màster

**Adreçat a:**

Alumnes egessats d'universitats xineses amb les que la URV té conveni formatiu.

**Objectius:**

Formar els alumnes en els aspectes econòmics i jurídics bàsics que afecten els negocis entre els diferents països d'Europa i Amèrica Llatina amb països/territoris asiàtics.

**Itinerari formatiu:**

**[Diploma de Postgrau en Negocis Internacionals: Europa-la Xina](#)**

**Dates:**

del 02/10/2017 al 30/06/2018

**Horari:**

De dilluns a dijous, de 12 a 14 h, i 16 a 18 h.

**Ubicació:**

Campus Catalunya URV (Tarragona)

**Impartició:**

presencial

**Durada:**

60 ECTS

**Preu:**

3300

**Direcció:**

Àngel Urquizu Cavallé

**Docents:**

Miquel Angel Bové Sans

[Jaume Gené Albesa](#)

Àngel Urquizu Cavallé

Maria Font Mas

Diana Marín Consarnau

Sandra Iglesia Martín

Antoni Nomdedeu Rull

Milenka Villca Pozo

Katarzyna Baran

Silvina Paloma García Córdoba

Irene Sofía Martínez Núñez

**Contacte:**

Raquel Ramos - [raquel.ramos@fundacio.urv.cat](mailto:raquel.ramos@fundacio.urv.cat)

**Telèfon de contacte:**

977 77 99 64

## Programa

---

<b>Mòdul:</b>	Introducció als negocis internacionals
<b>ECTS:</b>	10
<b>Durada:</b>	60 h.
<b>Contingut:</b>	<p>1.1. Aspectes jurídics dels negocis</p> <ul style="list-style-type: none"><li>• Contractació internacional</li><li>• Duanes i impostos</li><li>• Els treballadors transnacionals</li></ul> <p>1.2. Aspectes financers i econòmics dels negocis</p> <ul style="list-style-type: none"><li>• Empreses i comerç internacional</li><li>• Possibilitats de negocis.</li></ul>
<b>Mòdul:</b>	Inversió empresarial, sortides professionals i països emergents
<b>ECTS:</b>	6
<b>Durada:</b>	60 h.
<b>Contingut:</b>	<p>2.1. L'IComerç: La Plataforma Alibaba i el comerç electrònic</p> <ul style="list-style-type: none"><li>• Aspectes jurídics i financers.</li><li>• Qualificació de les rendes i operacions realitzades.</li><li>• La Plataforma Alibaba.</li></ul> <p>2.2. Relacions Internacionals Europa-Àsia-Amèrica Llatina</p> <ul style="list-style-type: none"><li>• Processos d'integració econòmica.</li><li>• Subjectes i actors internacionals.</li></ul>

## 2.3 Comerç Internacional

- Dret dels contractes.
- Contractació internacional: El marc jurídic, les modalitats i la pràctica dels contractes de compravenda internacionals.
- Transport internacional: sistemes de transport, regles, avaluació del cost de les diverses alternatives.

**Mòdul:** El món de l'empresa i els negocis a Amèrica Llatina

**ECTS:** 6

**Durada:** 60 h.

**Contingut:**

3.1. El Mercat Comú del Sud (Mercosur) a Amèrica Llatina. La plataforma industrial més competitiva

- Estructura institucional i països membres del Mercosur
- El Grup d'Integració Productiva del Mercosur (GIPM)
- Fons Mercosur de Garanties per a micro, petites i mitjanes empreses
- El sistema de solució de controvèrsies

3.2. Aspectes jurídic-comercials de les relacions entre la Xina i Amèrica Llatina

- La inversió empresarial xinesa a Amèrica Llatina
- Els Acords per a la promoció i protecció d'inversions entre la Xina i els països d'Amèrica Llatina
- La República popular de Xina i els Tractats de Lliure Comerç amb Amèrica Llatina
- EL TLC amb Perú
- EL TLC amb Xile
- EL TLC amb Costa Rica
- El possible TLC entre la Xina i els països del Mercosur

3.3 El comerç i les inversions amb els països amb els quals la Xina no té Tractat de Lliure Comerç

- La inversió empresarial xinesa a Amèrica Llatina
- La solució de diferències en el marc de les relacions comercials i inversions en el context Xina-Amèrica Llatina
- L'aspecte fiscal: la vigència i absència de convenis de doble imposició entre la Xina i els països llatinoamericans

#### 1.4 Resolent controvèrsies en els negocis a Llatinoamèrica

**Mòdul:**Pràctiques formatives**ECTS:**7**Durada:**125 h.**Contingut:**L'objectiu de les pràctiques formatives és capacitar l'alumne per a desenvolupar diferents tasques professionals relacionades amb les transaccions internacionals.El temps directe que cada alumne haurà de dedicar a l'estada en l'empresa serà de 90/70 h.Durant l'estada l'alumne realitzarà les tasques pròpies de l'empresa, a nivell intern o extern, per afavorir la realització de la seva activitat comercial, a nivell internacional**Mòdul:**Projecte Fi de Màster**ECTS:**1**Durada:**100 h.**Contingut:** Els treballs fi de Máster són preferentment individuals, encara que podrà considerar-se la formació de grups amb un màxim de dos/tres membres. El treball pot consistir en un estudi relacionat amb els aspectes econòmics, jurídics, o de gestió de l'empresa (o interdisciplinar conjuntament de dos o tres d'aquestes tres matèries), en el marc dels negocis internacionals entre Europa, Àsia i Amèrica Llatina.L'objectiu del projecte és que l'alumne pugui donar resposta a una necessitat de l'empresa, elaborant/dissenyant un pla adaptat a les seves característiques, d'acord amb la seva cultura empresarial i disponibilitat pressupostària.**Mòdul:**Tutoria**Durada:**10 h.**Contingut:**.

Fundació URV. Centre de Formació Permanent Av Onze de Setembre,  
112. 43203 REU Tel.: 977 779 950 Fax: 977 310 113  
[www.fundacio.urv.cat/formacio](http://www.fundacio.urv.cat/formacio)